

Actualmente participan más de 200 productores independientes con 284 hectáreas sembradas y 5 compañías procesadoras/exportadoras; 2 de ellas han sembrado un área adicional de más de 350 hectáreas y han comprado el material de siembra de los productores independientes (más de Lps. 750,000 por venta de semilla).

Antecedentes: En los primeros meses de operación del Proyecto en 2000, Fintrac CDA llevó a cabo varias actividades de inteligencia de mercado con el fin de encontrar cultivos alternativos que fueran apropiados para la producción y procesamiento por parte de los socios líderes en Honduras. El CDA encontró que la yuca presentaba un buen potencial para los productores y procesadores Hondureños. Desde el punto de vista de producción, las condiciones climáticas, disponibilidad de mano de obra, y los costos de producción más bajos presentan una ventaja competitiva para la producción de yuca. El crecimiento en la demanda del mercado para este producto en los EEUU tanto para yuca fresca como congelada también fue un indicador de que éste era un buen cultivo alternativo. Para poder ingresar al mercado de exportación, el CDA introdujo la variedad "Valencia" a Honduras trayendo ocho contenedores semilla de Costa Rica (el líder en el mercado), y desarrollaron sistemas de producción para poder obtener rendimientos mayores a los que normalmente se obtienen con variedades tradicionales. Las semillas de yuca "Valencia" se trajeron mensualmente por un periodo de 8 meses y se sembraron de manera escalonada para obtener producción durante todo el año.

Socios del CDA: Productores y procesadores en Santa Bárbara, Atlántida, Copan, Ocotepeque, Lempira, Comayagua, Yoro, Lago de Yojoa, Choluteca, Valle y San Pedro Sula.

Producto/Mercado: Yuca fresca y procesada para los mercados locales y de exportación.

Productores CDA/Área: Más de 200 productores con 284 hectáreas y 2 compañías procesadoras con más de 350 hectáreas.

Bases del CDA: El sistema de producción para la yuca diseñado por el CDA dará como resultado altos rendimientos que hará que los productores en Honduras sean competitivos para entrar a los mercados de exportación. La variedad traída de Costa Rica reúne los requerimientos del mercado (sabor, apariencia, tamaño, color, etc.) El escalonamiento asegurará una oferta constante a lo largo del año. La combinación de estos factores resultará en aumentos en las ventas para los productores y procesadores y un aumento en el empleo, ambos son parte de los principales objetivos del proyecto CDA.

Apoyo del CDA: En producción, poscosecha, procesamiento y mercadeo.

Producción: Se está brindando asistencia técnica a lo largo del ciclo de producción. Se han elaborado y distribuido boletines técnicos sobre la producción de yuca, los cuales han sido implementados por los productores. También se dan recomendaciones sobre fertilización, riego, siembra, preparación de suelos, control de plagas y enfermedades, etc.

Fondo de Tecnología. Fondo proporcionado por la USAID con el objetivo de cubrir parte del costo de las inversiones en compra de semilla de Costa Rica con el fin de estimular inversiones subsecuentes, introducir la variedad de yuca requerida por el mercado, y para proveer asistencia técnica y entrenamiento con un especialista de Costa Rica. Se usó un total de \$51,915 para la compra de 8 contenedores de semilla Valencia, de los cuales el CDA (con los fondos del USAID) invirtió \$38,936 y los \$12,978 (25%) restantes provinieron de los productores interesados. Se sembró un total de 88 hectáreas de yuca en un periodo de 8 meses.

Cada ha. de yuca requiere unos 100 días hombre durante el ciclo de producción, que representa Lps 6,000 en mano de obra. Se pretende sembrar unas 1,000 has. en 2002, que generará alrededor de unos Lps 6.6 millones para pago de mano de obra.



Por cada hectárea sembrada, se están produciendo al menos 6 hectáreas de semilla en la cosecha. De las 88 hectáreas que se trajeron inicialmente, se logró obtener unas 450 hectáreas de semilla. Actualmente se está obteniendo semilla del segundo ciclo productivo. En Honduras el acumulado sembrado hasta la fecha es de 634 hectáreas.

Resultados de Mercado: Se han probado cinco diferentes segmentos de mercado – todos con resultados positivos. Se han desarrollado tres diferentes segmentos para el mercado local. La yuca de primera (parafinada) es vendida para exportación, la yuca de segunda (parafinada) es vendida a mayoristas y a supermercados en las principales ciudades, la yuca de segunda (sin parafinado) se envía a diferentes mercados locales en Honduras; esta también es vendida a procesadores para la producción de deditos de yuca congelada y chips de yuca. Para la exportación se han desarrollado dos productos: Yuca fresca parafinada y deditos de yuca congelados.

Resultados e Impacto

Los resultados e impacto en esta actividad son significativos, incluyen:

- **Sustitución de Importaciones:** Los mayoristas y supermercados están comprando yuca parafinada de los clientes del CDA, reduciendo las importaciones de Nicaragua y Costa Rica. Se estima que para el final del 2002, por lo menos un 90% de la yuca parafinada vendida a los supermercados provendrá de productores Hondureños. En los primeros 11 meses de cosecha de yuca valencia se han cosechado 2.45 millones de libras.
- **Diversificación de cultivos:** Este cultivo ha mostrado ser una nueva alternativa para los productores en Honduras que han experimentado problemas con sus cultivos existentes. La yuca valencia tiene una buena demanda tanto en los mercados locales como internacionales.
- **Propagación de la semilla:** Por cada hectárea sembrada, se están produciendo al menos 6 hectáreas de semilla en la cosecha. Todo el material de siembra provendrá de las 88 hectáreas iniciales que se produjeron en el 2001.
- **Aplicación de técnicas nuevas para la producción:** Los productores han adoptado técnicas de producción modernas que incluyen actividades como programas de fertilización, muestreos para plagas, camas altas, curvas a nivel, sistemas de riego, etc. Estas prácticas también han sido adoptadas para las variedades tradicionales en el Lago de Yojoa.
- **Aumento en ventas locales y exportaciones:** Se han hecho los primeros embarques de yuca valencia parafinada (240,000 libras – más de Lps. 700,000) y “deditos” de yuca congelada (80,000 libras – alrededor de Lps. 400,000) de las primeras cosechas del programa. Ambos productos han tenido excelentes resultados en cuanto a que reúnen las exigencias de los compradores de los EEUU. Los compradores ya están haciendo contratos con los exportadores, y se espera que inicien las entregas constantes a finales de Julio 2002, cuando los niveles de producción serán más estables a medida que una mayor cantidad de productores inicien su cosecha. A la fecha las ventas de yuca valencia (de los clientes del CDA) a los mercados locales suman 2.1 millones de libras (Lps. 1.8 millones para los productores), sin contar la yuca parafinada para mayoristas y supermercados.
- **“Chips” para la industria de boquitas:** Después de que varios procesadores hondureños hicieron pruebas con la yuca valencia, encontraron que ésta presenta mejores propiedades para la producción de chips. Varias compañías en Honduras decidieron cambiar de la yuca criolla a la variedad valencia. También decidieron invertir en sus propias fincas para producción y comprarán el resto a los productores del CDA. Esta variedad continuará propagándose tanto dentro como fuera del programa del CDA.



Las ganancias netas por Ha. en el primero ciclo fueron desde los Lps. 4,300 hasta Lps 39,000 (sin contar la venta de la semilla). El promedio de ganancias netas del primer ciclo se estimó en Lps. 12,700/Ha. (no incluye la venta de semilla).