



Centro de
Desarrollo de
Agronegocios



CDA Fintrac Inc.

Programa de Chile Jalapeño

“Resultados **Reales** Para
Personas **Reales**”



*Centro de Desarrollo de Agronegocios (CDA),
AP 4766, San Pedro Sula, Honduras
Tel: (504) - 668-2078, Fax: (504) - 668-1190
E-mail: andy@fintrac.com*

*Fintrac Inc., 1746 Kalorama Road NW,
Washington DC 20009, USA
Tel: 202-462-8475, Fax: 202-462-8478
E-mail: info@fintrac.com*

JALAPEÑO: 120 hectareas, 80 productores, Ventas Brutas de \$1.438 millones, Ingresos Netos de \$5,370/hectarea, Empleo: 480 permanentes, 3000 temporales

Antecedentes

Hace unos veinte años, la USAID brindó apoyo a la diversificación y el desarrollo de nuevos productos en el valle de Comayagua. Los frutos de este apoyo se han visto ya que la exportación de productos frescos y procesados representa actualmente una industria multimillonaria en esta área. CDA se ha unido a una de las empresas principales en esa región dedicada a la producción, procesamiento y exportación de chile jalapeño. Esta compañía produce en 500 hectáreas, pero necesita reducir su producción en el Valle de Comayagua debido a las presiones de plagas y enfermedades. CDA negoció un contrato con esta compañía para la producción de chile en 120 hectáreas a precio fijo en dólares con unos 80 productores de pequeña escala. Esto representa un 25% de sus requerimientos totales y es la primera vez que la compañía utiliza productores independientes.

Socios de CDA: Pequeños productores en las regiones Centro, Sur y Occidente.

Producto/Mercado: Chile jalapeño para procesamiento para exportación.

Productores CDA/Area: 80 productores, 120 hectáreas en total.

Bases de CDA: Es un producto clave para CDA ya que involucra todos los componentes requeridos por el proyecto: producción negociada por un contrato con precio fijo con un comprador principal (Chestnut Hill Farms), pequeños productores en varias zonas de producción, proyecciones de rentabilidad atractivas, ventas locales con valor agregado para la exportación.

Apoyo de CDA: Mercadeo, Producción, Salubridad Alimenticia y Fondo de Tecnología. Todas las practicas básicas para la producción promovidas por CDA han sido implementadas.

Asistencia en Mercadeo. CDA negoció el precio de venta y los términos del contrato con el comprador. Cada socio de CDA tiene un contrato individual con un precio de compra fijo de US\$ 0.17/lb que debe ser entregado dentro de un periodo establecido con los requerimientos de calidad establecidos por el comprador. Este es el mejor tipo de contrato que se puede obtener – producción bajo contrato a un precio fijo en moneda dura a una compañía local (que posteriormente procesa y exporta).

Fondo de Tecnología. Para poder reducir el riesgo y estimular la producción por parte de agricultores pequeños, se utilizó el fondo de tecnología para la compra de las semillas y para cubrir el 25% del costo de la plántula. El productor corre con el 75% del costo de la plántula y con todo el costo de producción, cosecha y transporte. El CDA ha invertido \$1,185 por hectárea y la inversión del productor para llevar el cultivo hasta la venta es de \$5,348 por hectárea. La inversión total para las 120 hectáreas es de \$783,666, donde CDA contribuye con \$142,310 (18%) y los productores con \$641,756 (82%).

Resultados de Mercado. El producto se venderá a un precio fijo de \$0.17/lb. Se espera una producción de 31,818 kgs por hectárea para unas ventas totales esperadas de \$11,900 por hectárea y una utilidad neta de \$5,370 por hectárea. La cosecha total está proyectada en 3,818 TM y las ventas brutas para los socios de CDA se estiman en **US\$1.428 millones** – todo será pagado localmente a los productores.

Las prácticas en la producción promovidas por CDA reducen erosión, mejoran el manejo de agua, reducen el uso de pesticidas y utilizan MIP.



Producción de Plántulas en San Pedro Sula y Comayagua; 5.28 millones de plántulas se están produciendo.



Se han llevado a cabo entrenamientos en el campo con más de 250 participantes en las áreas de preparación de suelos, trasplante, sistemas de producción, manejo de plagas, cosecha y procesamiento.



El trasplante es calendarizado con seis hectáreas por semana para garantizar los volúmenes requeridos por la planta procesadora.

JALAPEÑO: La diversificación es una alternativa para productores de melón y sandía en el sur y productores de tabaco y hortalizas en Occidente.

Resultados e Impacto: Los resultados e impacto en esta actividad son significativos, incluyen:

- Ventas brutas de \$11,900 por hectárea para más de 80 productores – **ingresos netos de \$ 5,348 por hectárea**. Cultivo altamente rentable.
- **Valor total del contrato de \$1.428 million – nuevos ingresos.**
- Fuente de empleo – basado en la necesidad de 4 personas por hectárea (**480 posiciones permanentes**) y 25 personas por hectárea para posiciones temporales para trasplante y cosecha (**3,000 posiciones temporales**).
- A la fecha se han sembrado 54 hectáreas de acuerdo con el calendario de siembra para entrega de producto a la planta procesadora. Treinta hectáreas se encuentran sembradas en viveros. Todas las 120 hectáreas estarán sembradas para fines del mes de Abril, 2001.
- Introducción a un nuevo cultivo para los socios generando ingresos adicionales en la mayoría de los casos, creando una nueva alternativa a los productores de occidente que han perdido contratos de tabaco, y a los productores de sandía en el sur, que han reducido sus áreas de siembra debido a condiciones de mercado poco atractivas.
- Todos los productores están siguiendo los lineamientos y prácticas de producción promovidas por CDA, que también pueden ser utilizadas para mejorar la producción en otros cultivos. Estas prácticas también contribuyen a reducir la erosión de suelos, mejoramiento del manejo de agua, reducción del uso de pesticidas y la introducción del manejo integrado de plagas. Se están utilizando registros financieros y de actividades para el control de costos y buenas prácticas de manufactura.

Sostenibilidad: Excelente. El comprador continuará adicionando agrónomos al programa para cosechas futuras. Las condiciones de mercado son excelentes.

Potencial para Réplica: Con resultados positivos, el área para productores pequeños podría ampliarse a 240 hectáreas y los contratos podrían continuar por otros siete años más.

Otras Areas de Asistencia:

- Asistencia técnica y entrenamiento en tecnología de riego, aplicaciones de pesticidas, MIP.
- Visitas de los productores de una región a otra y al comprador para ver las operaciones de producción y procesamiento.
- Se da asistencia técnica a las compañías de invernaderos que producen las plántulas.

JALAPEÑO: Beneficios adicionales para los sectores de servicio relacionados incluyendo transporte, preparación de tierras, insumos y desarrollo de infraestructura.



Entre los sistemas de producción requeridos se encuentran el uso de trampas para insectos, barreras vivas y camas altas.



Las primeras cosechas de Jalapeño iniciaron a finales de Enero y continuarán hasta Agosto del 2001.



Clasificación del Jalapeño previo al procesamiento. Los productores están entregando hasta 30,000 Kgs de Chile semanalmente.