



HISTORIA DE ÉXITO

EXPANSIÓN DE SERVICIOS DE DESARROLLO EMPRESARIAL



Filtro Local de Arena

“No hay suficientes horas en el día, pero tratamos de hacer lo que se puede. Estoy pensando en invertir en mas equipo para el próximo año, puesto que el negocio está bueno. USAID-RED está ayudándole a los productores y yo también.”

Mauro Cueva, Proveedor de servicios de preparación de suelo

La producción hortícola exitosa requiere del uso de la tecnología y el equipo correcto. Muchos productores pequeños y medianos carecen del equipo necesario y de servicios internos por las limitaciones de costo y tamaño, por lo cual necesitan subcontratar. Estos servicios a veces no existen en regiones en las cuales la agricultura esta en las fases iniciales de transformación; pero a medida que el área de producción y el volumen incrementan, la demanda de servicios relacionados también aumenta. Aquí es donde los servicios de desarrollo empresarial (SDE) entran en juego. SDE se refiere a “la amplia gama de servicios utilizados por los empresarios para ayudarles a operar eficientemente y crecer en su negocio, con el propósito más amplio de contribuir al crecimiento económico, generación de empleo y alivio de la pobreza.”

Un claro ejemplo de producción y expansión de SDE está ocurriendo en la región de Copán Ruinas, en el occidente de Honduras. Con la asistencia de proyectos de USAID, las áreas sembradas de jalapeño, chile dulce, tomate y otros cultivos han incrementado cada año por los últimos cuatro años. Aparte de mejorar los ingresos por ventas y crear oportunidades de empleo, este crecimiento también ha favorecido el inicio y crecimiento de otras industrias de servicio al sector. Estas incluyen SDE como fabricantes de filtros de arena para sistemas de riego por goteo, servicios de diseño de sistemas de riego, servicios de preparación de suelo, asistencia técnica adjunta por los proveedores de insumos, transporte de plántulas y productos, servicios legales y aduaneros, producción de plántulas y un incremento en proveedores de insumos y equipo. Adicionalmente, el proyecto ha introducido tecnologías y productos que permiten producción todo el año, eliminando los picos y valles en las demandas de insumos y productos que se ven normalmente en los sistemas de producción tradicionales, dándole una base más estable a los proveedores de servicios e insumos.



Servicios de Preparación de Suelo

Un ejemplo claro del impacto de SDE en la región son los servicios de preparación de suelos. En los últimos dos meses del 2005, más de 85 hectáreas de suelo han sido aradas, con camas hechas, emplasticadas y con líneas de goteo instaladas. Esto ha sido realizado en su mayoría por Mauro Cueva, un agricultor que ha expandido sus operaciones a la preparación de suelo por contrato a otras fincas de la zona. A un costo promedio de \$140 por hectárea para los productores, esto represento \$11,900 en ingresos adicionales para Mauro Cueva en este periodo.



Emplastizado de Camas



Servicios de Transporte



Producción de Plántulas