



Resumen mensual – abril 2009

Programa de Diversificación Económica Rural

ANTECEDENTES DEL PROYECTO

El programa de Diversificación Económica Rural (USAID-RED) es una iniciativa de la Agencia de los Estados Unidos para el Desarrollo Internacional (USAID) con duración de 5 años a partir de agosto 2005. Su objetivo primordial es aumentar los ingresos y las oportunidades de empleo en las comunidades rurales de Honduras. USAID-RED se enfoca en aumentar la competitividad de las micro, pequeñas y medianas empresas rurales de Honduras (MIPYMEs), expandir sus ventas locales y exportaciones, y promover un aumento en la producción y las inversiones en productos de mayor valor y valor agregado.

USAID-RED finalizará sus actividades en Septiembre del 2010. Los resúmenes mensuales de USAID-RED están disponibles en línea en www.usaid-red.org. Si desea recibir esta u otras publicaciones automáticamente por email, puede inscribirse directamente en nuestro sitio.

PRODUCCION COMERCIAL

Los técnicos de USAID-RED continuaron brindando asistencia técnica a sus productores líderes y además se dedicaron a la búsqueda de nuevos productores para iniciar un plan de asistencia técnica con ellos. Se retomaron las actividades en los departamentos de Comayagua, La Esperanza, Ocotepeque, Cortés, Santa Bárbara y El Paraíso. Se trabajó muy de cerca con el proyecto MCA/H-EDA donde se estableció un plan para continuar dando apoyo a algunos de sus productores.

Asistencia Técnica: Durante el mes de abril, los técnicos de USAID-RED realizaron un total de 245 visitas en las diferentes regiones del país.

Siembras: Los clientes de USAID-RED sembraron 16.5 hectáreas de cultivos, incluyendo, 3.4 hectáreas de plátano, 2.0 hectáreas de yuca, 7.5 hectáreas de piña, una (1) hectárea de chile jalapeño y una (1) hectárea de tomate, entre otros.

Riego: Durante este mes se instalaron 33 hectáreas nuevas de riego por goteo, incluyendo 3.5 hectáreas en Francisco Morazán y 29.5 hectáreas en Intibucá.

Buenas Prácticas Agrícolas (BPA's): El proyecto ha continuado con la búsqueda de nuevos clientes, se han ampliado zonas y se continúa promoviendo las buenas prácticas agrícolas. Se ha capacitado a los productores en aspectos como preparación de suelos, enfatizando la conformación de camas, instalación de sistemas de riego, entrega de programas de fertilización y programas de fungicidas y seguimiento a las prácticas de cosecha y poscosecha, entre otros.

Desarrollo de cultivos:

Plátano: Se ha insistido en las practicas de deshoje, cirugía y control de la sigatoka, así como también el embolse de la fruta antes



Armado de filtro de anillos, Francisco Morazán

INVERSIONES

En abril las inversiones totales por clientes de USAID-RED y de las ONG's alcanzaron los US \$737,304. Las áreas de mayor inversión se presentan en la tabla.

Rubro	US\$	% del Total
Maquinaria y equipo para producción	51,737	1%
Equipo/infraestructura de riego	203,694	8%
Compra de terrenos para las fincas	294,737	6%
Equipo de plantas de procesamiento	20,915	62%
Infraestructura - plantas procesamiento	80,680	12%
Vehículos	62,200	7%
Otros	23,341	4%
Total	\$737,304	100%

de corte. Se han capacitado productores en la elaboración de viveros y en la clasificación de plantas para el trasplante.

Yuca: Se ha promovido un plan de manejo integral que incluye una buena mecanización de suelos; la instalación a tiempo del sistema de riego; el control de malezas y plagas; hacer los deshierpes respectivos; y reparar fugas en el sistema de riego, entre otros.

Piña: Se ha trabajado con los productores preparando suelos y enviando muestras de suelos a los laboratorios; con controles de maleza; las proyecciones de hijuelos para nuevas siembras; y proporcionándoles programas de fertilización.

Papa: Se han transmitido las prácticas para una mejor germinación y se han proporcionado planes de fertilización.

Rotación de cultivos: Se sigue promoviendo que los clientes que han terminado sus cosechas realicen rotaciones de cultivos a través de la siembra de frijol y maíz.

VALOR AGREGADO

- Se realizaron 69 visitas de asistencia técnica a plantas de empaque, centros de acopio, supermercados y plantas de procesamiento de alimentos.
- Se ha apoyado a una planta procesadora de piña en la elaboración del vinagre a partir de la cáscara de piña.
- Se vieron alternativas de empaque con una procesadora de vegetales pre-cortados y con centros de acopio de vegetales.
- Se realizaron pruebas de embandejado en centros de acopio de vegetales con el fin de dar valor agregado a su producto.
- Se revisó el flujo de proceso en la línea de nacatamales y se apoyó en la elaboración de la documentación para la inscripción de sus productos.
- Se realizaron charlas sobre las maneras de realizar la desinfección de vegetales en campo y mejoras en la logística de recolección.
- Se apoyó a una procesadora de frijoles refritos en la utilización y manejo de su nuevo cuarto frío.
- Se inició la consultoría de diagnóstico de necesidades y elaboración de planes de trabajo con los clientes de este sector.

PROGRAMA CON INSTITUCIONES

En el presente mes, con cada organización no-gubernamental se realizaron varios eventos descritos a continuación. Es importante mencionar que estas unidades técnicas se localizan en zonas que cuentan con pequeños productores a nivel de subsistencia y autoconsumo.

FUNDER: Se realizaron 39 visitas técnicas y 26 capacitaciones a las que asistieron 218 productores con los temas de manejo, operación e instalación de sistemas de riego y prácticas básicas. Se ha asesorado la instalación de 15 hectáreas de riego por goteo, además en la evaluación de potenciales de redes de riego por gravedad. Se ha asesorado en el proyecto de producción de semilla certificada y se han definido nuevas estrategias de asistencia técnica y coordinación con la alta gerencia y técnicos responsables de las diferentes unidades técnicas.

VISION MUNDIAL: Se han realizado 70 visitas técnicas y 15 capacitaciones a las que asistieron 278 productores en los temas de: manejo; mantenimiento e instalación de sistemas de riego; manejo integrado de plagas y enfermedades; cosecha de plátano; elaboración de abonos orgánicos; prácticas básicas; montajes de parcelas demostrativas; y en la siembra de cultivos de plátano, yuca, maíz y frijol. Se han instalado cuatro (4) hectáreas de riego por goteo y se están construyendo cuatro (4) invernaderos de 540 metros cuadrados cada uno.



Producción de tomate en invernadero, Semane, Intibucá



Capacitación en BPM a personal de planta de cereales, Siguatepeque



Instalación de sistema de riego por goteo, Intibucá

CARITAS: Se realizaron cinco visitas y dos capacitaciones a las que asistieron 26 productores. También se desarrollaron giras con productores en prácticas básicas y sistemas de riego por goteo. Se realizó visitas a nuevas zonas en Francisco Morazán y se establecieron estrategias de trabajo siguiendo modelos conocidos en otras ONG's.

OCDIH: Se han realizado cinco visitas y una capacitación en la instalación y operación de sistemas de riego por goteo; en la instalación de viveros; y se han definido las estrategias de la alianza.

SERSO HONDURAS: Se realizaron dos visitas y dos capacitaciones a las que asistieron 72 productores en las que se desarrollaron temas como: manejo de cultivo de plátano y la instalación y manejo del sistema de riego por goteo. No solo, pero con la asesoría de USAID-RED, se han instalado ocho hectáreas de riego por goteo.

Otras Organizaciones: Se han realizado visitas y giras con otras organizaciones con el objeto de ofrecerles nuestros servicios de asesoría técnica, tales como: KATALYSIS, INADES, ICADE, UDEDFO, ODECO, Hermandad de Honduras, Save The Children, CARE, FUNLESOL y Plan de Honduras. Con la mayoría de las mencionadas, se está en trámites de formalización de la alianza.

MERCADEO

- Se sostuvo una reunión con la gerencia general de una cadena de supermercados de San Pedro Sula y El Progreso. Se ofrecieron los servicios de apoyo en manejo del departamento de vegetales y frutas.
- Se dio seguimiento a un comercializador de vegetales que atiende los mercados de maquilas y sector hotelero de las Islas de la Bahía. Se logró la obtención de los volúmenes de vegetales que comercializa con el fin de elaborar un plan de abastecimiento para él. Se hizo un enlace de mercado con un productor de La Esperanza.
- Se sostuvieron reuniones con los gerentes de compras de un hotel en Tegucigalpa con la finalidad de ofrecer los servicios de asistencia técnica de USAID-RED y a la vez para conocer sus demandas y establecer enlaces comerciales con ellos.
- Se realizaron cuatro charlas de capacitación a productores en la región del Lago de Yojoa, Copán y Ocotepeque. En estas charlas se resaltaron las oportunidades de mercado existentes en cada zona.

GENERALES

- Se realizó el lanzamiento oficial de la extensión de USAID-RED, con la participación del Embajador Hugo Llorens y el Vice Ministro de Agricultura, el Sr. Efraín Figueroa.
- Se participó en el evento de Chile Jalapeño, organizado por MCA/H-EDA.
- Se sostuvieron reuniones con varias empresas del sector privado con el fin de establecer alianzas de trabajo y colaboración.
- Se firmó el convenio de colaboración con Visión Mundial y se elaboraron convenios con varias de las instituciones con las que estará trabajando USAID-RED para ser firmados en el mes de mayo. Se elaboró un video sobre el proyecto USAID-RED y los logros del 2005 al 2008.

CAPACITACIÓN

En abril se realizaron 54 eventos de capacitación; se entrenaron 768 personas – 608 hombres y 160 mujeres – en todo el país en procesamiento, inocuidad de alimentos, mercadeo, producción y poscosecha.

Departamento	# Eventos	# Personas
Comayagua	3	27
Copán	8	180
Cortés	5	59
Intibucá	15	212
Lempira	4	106
Yoro	6	39
Otros	13	57
Total	54	145



Día de campo de producción de plátano a productores de SERSO Honduras, Atlántida



Lanzamiento extensión USAID-RED con el Embajador Llorens, Tegucigalpa

RESULTADOS SELECTOS:

Francisco Morazán:

- Un productor sembró 0.7 hectáreas de tomate, logrando un rendimiento de 2,450 gavetas, que vendió a un precio promedio de \$1.20 por gaveta, con un costo de \$11,145, obteniendo una rentabilidad de 146%.
- Un productor sembró 0.17 hectáreas de pepino, logrando un rendimiento de 300 sacos, que vendió a un precio promedio de \$5.80 por saco, con un costo de \$785, obteniendo una rentabilidad de 122%.
- Un productor sembró 4.2 hectáreas de frijol para rotación de cultivos, logrando un rendimiento de 234 quintales, que vendió a un precio promedio de \$47.40 por quintal, con un costo de \$4,295, obteniendo una rentabilidad de 158%.

Santa Bárbara:

- Se logró establecer un enlace de mercado entre La Escuela Agrícola de Macuelizo con INALMA. Esta vez, se vendió 10,000 libras de plátano a un precio promedio de \$0.13 por libra.

Yoro:

- Un productor sembró 1.0 hectárea de yuca, logrando un rendimiento de 43,500 libras, que vendió a un precio promedio de \$0.11 por libra, con un costo de \$1,579, obteniendo una rentabilidad de 203%.



Producción de tomate en la finca de Javier Amador, Talanga, Francisco Morazán