



TIEMPO

EL DIARIO QUE SE LEE PRIMERO

Una Compañía más del Grupo Continental

Inicio | Lo más Leído | Clasificados | Su Opinión | Mapa del Sitio

Lunes 26 de Marzo de 2007

Se incrementa exportación de camote

Nuevas empresas exportan camote

Con el apoyo de USAID-RED, nuevos pequeños y medianos productores están cosechando camote, y cuatro empresas exportadoras/empacadoras están trabajando

David Romero Murillo

En respuesta a la demanda del mercado étnico en Canadá y Europa, Honduras ha incrementado la producción y exportación de camote, el que además de ser un producto de alto valor agregado, genera óptimos rendimientos e ingresos y sirve como material de rotación para disminuir la presión de las plagas en las fincas.

Convencido que la producción de camote es una muy buena alternativa, el Proyecto USAID-RED ha motivado a nuevos pequeños y medianos productores a que incursionen en este rubro, además a que los camoteros existentes amplíen sus áreas de producción utilizando la tecnología apropiada, y a que cuatro nuevas empresas empacadoras/exportadoras brinden sus servicios en esta industria, todo lo anterior gracias a la asistencia y capacitación que les brinda el personal técnico especializado del Proyecto USAID-RED.



LA CIFRA

7 departamentos están produciendo camote para exportar

Siembra y producción

Para finales de 2003, se habían sembrado un total de 35 hectáreas de camote por parte de 15 productores ubicados en el departamento de Comayagua y en el Lago de Yojoa, generando un total de 3 contenedores exportados hacia Holanda, con ventas FOB que sobrepasaron los L.600,000.

En el 2004, compradores de Holanda y Canadá visitaron varias parcelas de camote y las operaciones de la empresa exportadora en el país para conocer el manejo del cultivo en finca y del vegetal a nivel de poscosecha.

Con la demanda de nuevos compradores en Canadá y Holanda, el programa de siembras de camote se intensificó sustancialmente alcanzando un total de 145 hectáreas con más de 100 pequeños y medianos productores concentrados en los departamentos de Comayagua, Cortés y Yoro. Estas siembras generaron un total de 1.6 millones de libras exportables (39 contenedores) que representaron ventas FOB de L.6.3 millones.



Para finales de 2005, el número de hectáreas sembradas se incrementó a 200 y el número de contenedores exportados aumentó en más del 115% alcanzando un total de 84 contenedores enviados a Canadá y Europa a través de dos empresas empacadoras ubicadas en Comayagua, lo que generó más de L.14 millones en ventas FOB. La región camotera se expandió de 3 a 7 departamentos, adicionándose Santa Bárbara, Francisco Morazán, Intibucá y Choluteca.

A septiembre del 2006, se han sembrado un total de 197 hectáreas incluyendo nuevos productores en las regiones de Valle, Copán, Colón, La Paz y Olancho (11 departamentos en total). Se han exportado 89 contenedores por valor en ventas FOB de L.15.2 millones a través de las 2 empresas exportadoras existentes en Comayagua y dos nuevas empresas empacadoras/exportadoras ubicadas en Comayagua y Francisco Morazán, respectivamente.

Para finales del 2006 se espera que el área sembrada supere las 250 hectáreas, que las exportaciones sean arriba de los 160 contenedores y que las ventas alcancen más de L.25 millones.

Costos de producción y utilidades

El costo de producción y de cosecha por hectárea tecnificada de camote en promedio es de L.67,000. Con un rendimiento mínimo de 36,000 libras por hectárea. Un productor puede obtener ingresos por venta de L.86,400, lo que le genera una utilidad de más de Lps.19,000 por hectárea, a mayor rendimiento mayores ingresos. El rendimiento depende del tipo de manejo que el productor y sus trabajadores le brinden al cultivo desde su etapa de producción hasta la cosecha.

Tecnología

Antes de iniciarse el programa de exportación, los productores que sembraban camote lo hacían en forma tradicional con cero tecnologías, logrando alcanzar rendimientos de 10,000 libras por hectárea.

Con la implementación del Programa de Asistencia Técnica financiado con fondos de AID, a partir de abril del 2003 se ha logrado introducir en las fincas la implementación de las buenas prácticas agrícolas incluyendo el levantamiento de camas, el uso de trampas amarillas, la siembra de barreras vivas, la instalación de sistemas de riego por goteo, la rotación de cultivos, el manejo integrado de plagas y productos fitosanitarios, el uso de controles biológicos, la selección y manejo de material vegetativo (semilla) previo a la siembra, el manejo del agua y la implementación del programa de fertilización a través del sistema de riego y la implementación del programa de control de plagas y enfermedades. Con estas prácticas de manejo en finca, los rendimientos obtenidos por hectárea a la fecha se han triplicado y hasta quintuplicado en algunas ocasiones (30,000-50,000 libras/hectárea). La cosecha de camote se realiza entre los 125 y los 145 días después de siembra.



Crterios de exportación

Los camotes para exportación de la variedad "Bush Buck" tienen la piel roja y pulpa blanca, los de la variedad Beauregard tienen la piel y pulpa anaranjada, ambos son de forma alargada u ovalada, deben estar frescos y tener la piel intacta sin peladuras, sin daños mecánicos (fresco o curado), pudriciones, manchas, o daño por insectos, o imperfecciones.

Beneficiarios directos e indirectos

La producción de camote para exportación en el país ha generado beneficios directos a un sinnúmero de personas y empresas incluyendo los productores y sus empleados, las empacadoras y sus empleados, las empresas que venden equipos e insumos agropecuarios, equipos y materiales para sistemas de riego, materiales para empaque, y los que proveen servicios tales como preparación de tierras, transporte, agua, energía eléctrica, construcción de infraestructura de poscosecha y empaque.

Inversiones en insumos y servicios

Sólo en el 2006, los productores del Proyecto USAID-RED han invertido más de L.4.2 millones en la producción de camote a nivel nacional en los siguientes rubros: L.600 mil en preparación de suelo, L.2.4 millones en insumos agrícolas (fertilizantes, fungicidas, biológicos) y L.1.5 millones en transporte de las frutas de la finca hacia las compañías empacadoras, sin incluir las inversiones en equipo de fertilización y fumigación entre otros.

Generación de empleo

A nivel de finca se están generando más de 300 trabajos permanentes y se han pagado a septiembre del 2006 más de L.2.3 millones en planillas de empleados. Las 4 plantas empacadoras, por su parte generan unos 180 empleos permanentes, un promedio de 45 personas por empacadora, de los cuales el 90% son mujeres.

Clasificación y empaque

Después de su respectivo proceso de preselección, lavado, selección, secado y curado, el camote se clasifica y se empaca por tamaños (depende del mercado y el comprador). Existen cuatro tamaños:

Pequeño: 4 a 7 onzas

Mediano: 0.5 a 1 libra

Grande: 1 a 2 libras

Extra-grande: 2 a 3.75 libras

La preferencia es por el de tamaño "Mediano" y el "Grande".

El peso de las cajas para exportación puede ser de 10, 13.6 y 18.2 Kilos, dependiendo del comprador y del mercado.