



Entrenamiento y Desarrollo de Agricultores

RESULTADOS E IMPACTO: Productora de Atlántida cosecha éxito con la ayuda de MCA-H / EDA

Antes de recibir asistencia técnica de MCA-H / EDA, Saraí Murillo y su esposo tenían un ingreso neto promedio de \$1,737 proveniente de algunas reses y de 0.31 hectáreas de piña dulce. “No era suficiente”, dijo Saraí. “Siempre pensé que tenía que haber una mejor manera de ganar dinero para mantener nuestro hogar”.

Murillo se interesó por cosechar plátano en abril del 2007, cuando un técnico de MCA-H / EDA le brindó información de producción y planificación de negocios. Murillo comenzó a seguir los consejos del técnico y a preparar viveros de plátano utilizando semillas apropiadas y material orgánico de compost. También utilizó prácticas básicas de producción tales como la preparación del suelo, camas altas, drenaje apropiado, e identificación de plagas y enfermedades. Además, comenzó a utilizar un filtro de arena y un sistema de riego por goteo para el riego y la aplicación de fertilizantes.

Murillo se benefició de sus destrezas de mercadeo. Ella registró sus costos de producción de plátano según le recomendó el especialista de habilidades de negocios de MCA-H / EDA. Le vendió su primera cosecha a una compañía de procesamiento, pero entonces decidió establecer un punto de venta local cerca de una carretera muy transitada para ganar más dinero. Esta estrategia de mercadeo aumentó sus ventas y la ayudó a establecer una clientela para su cultivo. Murillo explicó, “De esta manera, los clientes pueden ver la calidad del producto. Nuestro éxito ha sido un incentivo para expandir nuestro negocio”.

Murillo vendió la cosecha de plátano a una compañía local de procesamiento. Sus ventas brutas alcanzaron \$4,455. Con costos de producción de \$1,572, su ingreso neto fue de \$2,863. Ella logró un 82 por ciento de rendimiento sobre la inversión y su ingreso neto aumentó un 65 por ciento de \$1,737 a \$2,863.

MCA-H / EDA continúa asistiendo a Saraí en la implementación de BPAs para otros cultivos incluyendo coco, rambután, chile y piña. Los técnicos la están ayudando a introducir tecnologías actualizadas para mejorar la competitividad de la finca y las operaciones globales. Durante este año, Murillo invirtió \$150 en una bomba eléctrica para la fertilización. También obtuvo \$1,872 en donaciones de equipo de MCA-Honduras, las cuales incluyen una bomba de mochila, canastas para la cosecha, y un sistema de riego por goteo con filtro de arena y otros accesorios relacionados.

Murillo dice que los buenos resultados obtenidos se deben en parte a la implementación de un sistema de fertilización personalizado. “Si utilizas la fertilización correcta, puedes esperar cultivos de calidad; y la gente siempre está buscando productos de calidad”.



“Me considero productora y vendedora. Esta ha sido la combinación perfecta, la asistencia de EDA y mis destrezas de mercadeo”.
- Saraí Murillo,
Cliente líder, Arizona



Saraí Murillo con sus cultivos de plátano y piña, cultivados utilizando Buenas Prácticas Agrícolas (BPAs).