



# Entrenamiento y Desarrollo de Agricultores

## Agricultor hondureño obtiene grandes éxitos con la transición a cultivos de alto valor



**Antes de EDA, esta tierra se utilizaba para producir ajonjolí de bajo valor.**



**Ahora con la producción de camote, la finca tiene más oportunidades de trabajo.**



**Un cultivo de camote bien organizado con un rótulo de MCC-EDA.**

Germán Calderón Espinoza, como muchos otros productores pequeños en Honduras, cultiva su tierra sin conocer su potencial completo de ganancias. En su ciudad natal de El Triunfo, Choluteca, él se ha dedicado durante 40 años a la producción de maíz y ajonjolí. Sus últimas cosechas combinadas en más de dos hectáreas generaron un ingreso neto de solo \$522.

Su vida cambió después de ingresar a EDA y comenzar a recibir asistencia técnica del técnico de EDA, quien vio el potencial de su tierra y le propuso que participara en el programa de producción de camote de EDA, el cual exporta a Europa. Calderón ya había tratado de diversificar su finca con tomate y sandía en varias ocasiones, pero siempre regresaba al ajonjolí. Él decidió sembrar camote en 1.5 hectáreas confiando en la asistencia técnica de EDA. Ya que el cultivo era nuevo para él, Calderón siguió las recomendaciones básicas de producción de EDA, las cuales incluyen:

- Preparación de suelo con camas altas
- Instalación de riego por goteo
- Control de malezas pre-germinación
- Selección y clasificación de guías
- Uso de solución arrancadora y control de densidad de siembra durante el transplante
- Muestreo y análisis de suelos
- Muestreo de plagas y cultivos
- Programas de fertilización

Para cumplir con las especificaciones de exportación y los requisitos basados en el protocolo GLOBALGAP, Calderón comenzó a llevar registros de todas las actividades de la finca e instaló infraestructura básica en la finca incluyendo una ducha, baño, lavamanos y lavaojos. Ahora Calderón está ayudando a transferir estos cambios y nuevas tecnologías a cuatro productores vecinos. Siguiendo sus pasos, ellos están produciendo camote para exportación y creando una sinergia que los ayuda a reducir costos y utilizar los recursos más eficientemente.

Este proyecto de camote también ha generado la necesidad de contratar más personal, especialmente mujeres, para actividades como selección de semillas, siembra y cosecha. Calderón dijo que cuando producía ajonjolí contrataba a lo sumo 5 personas. Ahora él tiene alrededor de 30 personas en su nómina. Sobre todo, Calderón logró que su finca fuera más rentable. Las ventas totales de su primera cosecha de camote en 1.5 hectáreas fueron de \$6,579, de los cuales, el 53 por ciento fueron ventas para exportación. Su ingreso neto fue \$4,315 – un aumento de 722 por ciento de su ingreso anterior con cultivos tradicionales.

***“Aunque hemos invertido más, nos damos cuenta que estamos ganando más dinero. Hemos aprendido mucho y estamos motivados por el programa [EDA], pero sobre todo por la disponibilidad de un agrónomo especializado. Pudimos cosechar un buen cultivo, a pesar de que el camote es nuevo para nosotros”.***

— German Calderón – Cliente Líder, Choluteca