

Septiembre 2007



# Entrenamiento y Desarrollo de Agricultores

## LA PRODUCCIÓN DE PLÁTANO, PROMETEDORA PARA LOS HONDUREÑOS

*Los productores de Francisco Morazán firmaron contratos para la producción de 70 hectáreas de plátano para exportación a los EE.UU.*



En un sector agrícola caracterizado por siembras esporádicas y mercados informales, el enfoque del programa EDA, impulsado por el mercado, está ayudando a los productores hondureños a organizar la producción y minimizar riesgos mediante un cultivo con un sólido potencial de crecimiento: el plátano. La experiencia y los estudios de mercado de EDA indican que la producción de plátano ofrece rentabilidad y riesgos limitados para los productores con producciones pequeña y mediana.

Las ventajas de la producción de plátano son:

- Oportunidades para contratos de precio fijo. Los productores saben exactamente cuánto se les pagará por una libra de plátano, lo que constituye un incentivo para maximizar la producción y administrar sus flujos de caja y costos;
- Sólido potencial de mercado. La marcada demanda interna, tanto para producto fresco como procesado, junto con el potencial de exportación a los EE.UU., Canadá y Europa, brindan oportunidades seguras de mercado;
- Oportunidades para pequeños productores de trabajar con grandes productores a fin de combinar la producción y aprovechar mercados de exportación a los que, de otro modo, no tendrían acceso.

En junio de 2007, EDA organizó una actividad de promoción y capacitación dedicada al plátano en la que se abarcó producción, poscosecha, mercadeo y proyecciones de costo. A nivel nacional, esta actividad atrajo 471 productores, los cuales tuvieron oportunidad de reunirse con posibles compradores, proveedores de insumos y proveedores de servicios financieros. Los resultados específicos de dicho evento son:

- Tres productores de mediana escala de San Ignacio, Francisco Morazán suscribieron un contrato con una empresa multinacional para la exportación de plátano a los EE.UU. de un área combinado de 70 hectáreas. El contrato garantiza un precio de \$7 por cada caja de 50 libras;
- Un productor de El Negrito, Yoro suscribió un contrato con una empresa multinacional para la producción de 45 hectáreas de plátano escalonado. El productor ha subcontratado a otros productores de pequeña escala y tiene la opción de ampliar el área de cultivo a 150 hectáreas en el futuro.
- Varios pequeños productores tuvieron la oportunidad de reunirse con compradores y procesadores locales a fin de determinar especificaciones para el producto, y negociar condiciones y entregas.

Los promedios históricos de producción indican que si se aplican sistemas productivos de alta densidad, los productores pueden esperar rendimientos promedio de 80,000 libras por hectárea y un ingreso neto de \$2,000 por hectárea (el primer año de producción, incluidos los costos de material de siembra). La producción con sistemas tradicionales alcanza un promedio de 35,000 libras por hectárea. Con base en el método de producción de EDA, una hectárea de plátano también tiene el potencial para generar el equivalente de un puesto de trabajo a tiempo completo, con lo que se logra un impacto en otras familias y comunidades.

Hasta la fecha, 73 productores de EDA han sembrado alrededor de 90 hectáreas de plátano para el mercado local y de exportación. A fin de promover la siembra fuera de las zonas tradicionales, el programa se ha enfocado en Santa Barbara, Lempira, Francisco Morazán, Comayagua, El Paraíso, Valle y Choluteca. Se prevé que la producción de plátano aumente hasta llegar a las 2,500-3,000 hectáreas para cuando finalice el programa EDA. Para mayo de 2011, el programa habrá ayudado a más de 8,000 productores a aumentar la productividad, los ingresos, y el empleo.