



Resumen mensual – Septiembre 2008

# Programa de Diversificación Económica Rural

## ANTECEDENTES DEL PROYECTO

El programa de Diversificación Económica Rural (USAID-RED) es una iniciativa de la Agencia de los Estados Unidos para el Desarrollo Internacional (USAID) con duración de 41 meses a partir de agosto 2005, cuyo objetivo primordial es aumentar los ingresos y las oportunidades de empleo en las comunidades rurales de Honduras. USAID-RED se enfoca en aumentar la competitividad de las micro, pequeñas y medianas empresas rurales de Honduras (MIPYMEs), expandir sus ventas locales y exportaciones, y promover un aumento en la producción y las inversiones en productos de mayor valor y valor agregado.

Para mayor información, comunicarse con USAID-RED en La Lima, Honduras teléfono (504) 668.4868; fax (504) 668.1190 o escriba a: [red@fintrac.com](mailto:red@fintrac.com). El Resumen Mensual de USAID-RED está disponible en línea en [www.usaid-red.org](http://www.usaid-red.org). Si desea recibir esta u otras publicaciones automáticamente por email, puede inscribirse directamente en nuestro sitio.

## PRODUCCIÓN AGRÍCOLA

**Asistencia Técnica:** Los técnicos de USAID-RED realizaron un total de 524 visitas de asistencia técnica durante este mes.

**Siembras:** Se sembraron 30.10 hectáreas de cultivos entre los que se incluyen 2.1 hectáreas de maíz, 9.2 hectáreas de plátano, 5.1 hectáreas de tomate y 9.8 hectáreas de frijol, entre otros.

### Buenas Prácticas Agrícolas (BPAs):

- Debido a la época lluviosa, se hace hincapié en el buen control de malezas. Se ha recomendado acelerar la eliminación de malezas y en muchos casos aplicación de herbicidas entre calles. En cultivos como el plátano se está poniendo mayor atención a las enfermedades como la sigatoka.
- En cultivos como el tomate, se ha capacitado en el uso de plaguicidas ya que hay bastante daño de plántulas con bacteria. Se ha recomendado continuamente la aplicación de preventivos al suelo. En otros cultivos se recomendó seguir con el control de plagas y enfermedades del follaje y suelo.
- El proyecto sigue entregando los calendarios de fertilización y en varios cultivos se ha promovido el fraccionamiento de la fertilización.
- Se han instalado más sistemas de riego, y se continúa promoviendo el buen mantenimiento de los sistemas de riego.

**Riego:** Este mes se instalaron 13.9 hectáreas nuevas de riego por goteo. Dichas instalaciones se efectuaron en los departamentos de Francisco Morazán (5.0), Cortés (1.7), Atlántida (2.0) y Yoro (5.0), entre otros.

### Desarrollo de cultivos:

**Plátano:** Se sigue promocionando fuertemente este cultivo. En el mes de septiembre se sembraron 9.2 nuevas hectáreas, principalmente en Yoro, Cortés y Francisco Morazán.



Fotos por Fintrac Inc.

Productor de zanahoria con FUNDER, Guinope

## Ventas de Cultivos Selectos de Productores Asistidos – septiembre 2008

Producto	Volumen	Ventas (\$)
Plátano	1,188,700 lb.	\$157,600
Tomate	1,350,750 lb.	\$96,700
Camote	32 Contenedores	\$384,000
Jalapeño	136,290 lb.	\$25,800
Chile Dulce	148,600 lb.	\$10,400

**Tomate:** El proyecto continúa con el reto de seguir promocionando este cultivo. En este mes se sembraron 5.1 hectáreas en los departamentos de Francisco Morazán y Santa Bárbara.

**Frijol:** Se han sembrado 9.8 hectáreas de frijol para romper el ciclo de algunos cultivos. En septiembre todas las siembras de frijol se efectuaron en Francisco Morazán.

## PROCESAMIENTO E INOCUIDAD DE ALIMENTOS

- Se apoyó al establecimiento de sinergias entre varios clientes del proyecto con el fin de reactivar el túnel de congelamiento IQF que no estaba en funcionamiento. Se espera que en octubre se puedan concretar las negociaciones. Los productos identificados para este programa de congelados son: plátano maduro y verde frito, yuca frita, berenjena empanizada, chiles de colores y okra.
- Se inició la capacitación en buenas prácticas de manufactura a los empleados de una cadena de supermercados en Comayagua y Siguatepeque.
- Se apoyó a procesador de jugos concentrados en el desarrollo de una nueva formulación del producto para hacer más eficiente el sistema de distribución lo que permitirá ahorros de US\$5,800 mensuales en fletes, personal y otros. Además se logró finalizar el desarrollo de la horchata en polvo cuya higiene e inocuidad son garantizadas.
- Se apoyó a productor de plátano en la elaboración de pruebas de tajadas fritas previo a la elaboración de un plan de inversiones y costeo del producto.
- Por gestiones del proyecto un fabricante de equipos de procesamiento de alimentos de Argentina vino a Honduras para hacer la presentación de sus equipos en dos áreas: vegetales precortados y elaboración de snacks. Se contó con la participación de más de 20 clientes del proyecto. Se espera que con esta actividad algunos clientes logren paulatinamente la automatización de sus líneas de proceso.
- Se continuó el apoyo a procesador de vegetales precortados en el desarrollo de un nuevo producto "bolsas soperas" (mezcla de vegetales precortados utilizados en sopa de res y mondongo).
- Diseño de dos expansiones para una planta procesador de frijoles y un procesador de jugo de limón y frutas deshidratadas.
- Se apoyó a productor de guayaba en el desarrollo de dos nuevos productos con valor agregado: jugo de guayaba y guayaba en almíbar.
- Se continuó el apoyo a varios clientes del proyecto en la implementación y capacitación de buenas prácticas de manufactura.
- Se continuó el apoyo a un exportador de melones en el mejoramiento de su programa de buenas prácticas de manufactura a nivel de planta empacadora.
- Se visitaron varios procesadores con representantes de la misión de USAID/Honduras en Tegucigalpa.
- Un procesador de plátanos y yuca para exportación se asoció con un fondo de inversiones regional centroamericano. Ha conseguido un primer préstamo de \$360 mil para mejorar su liquidez en la compra de materia prima para los productores y compra de equipos para mejorar su eficiencia de proceso. Han decidido mudar la planta a un nuevo plantel más amplio el cual alquilarán con opción de compra. Se apoyó en la evaluación de opciones para la nueva planta, elaboración de presupuestos, diseño de la nueva planta y flujos de proceso, elaboración de cronograma de trabajo para la mudanza y contactos con suplidores de equipos y contratistas.

## INVERSIONES

En septiembre las inversiones totales por clientes de USAID-RED alcanzaron los US\$440,643.

Area	US\$	% del Total
Procesamiento	83,780	19%
Producción	343,179	78%
Poscosecha	13,684	3%
<b>Total</b>	<b>440,643</b>	<b>100%</b>

Ejemplos: Compra de semillas de plátano, equipo para riego y su instalación, infraestructura de planta de procesamiento, vehículos y terrenos, entre otros.



La clasificación de Camote durante la visita de USAID



Capacitación en Boletines de Mercadeo a FUNDER

## PROGRAMA CON INSTITUCIONES

En septiembre USAID-RED realizó varios eventos con cada una de las ONG's involucradas en este programa

**FUNDER:** En la zona de Intibucá se realizó un día de campo de papa con resultados excelentes de 640 quintales por manzana y se contó con la participación de Visión Mundial, SAG, FUNDER Central y productores independientes de Intibucá y Marcala. Entre otras actividades se hicieron levantamientos topográficos y diseño de sistemas de riego por goteo; se construyeron 6 sistemas de riego; se hicieron demostraciones en producción de plántulas; y uso y esterilización de sustratos locales. Se realizaron 26 visitas y 10 capacitaciones formales.

**CARITAS:** Se han realizado tres visitas de apoyo con varias hortalizas en La Paz.

**VISION MUNDIAL:** Se brindaron capacitaciones en cultivos específicos como: papa, solanáceas y crucíferas, lechuga, remolacha y zanahoria. Se realizó una gira educativa con productores de diferentes zonas de Intibucá en cultivos de lechuga, remolacha y zanahoria. Se asistió en un invernadero y plátanos. Apoyo en Jesús de Otoro con un técnico asistente para reforzar las tareas agrícolas de esta zona. Se han realizado 12 visitas y 4 capacitaciones formales.

## MERCADEO

- Se hicieron varios contactos entre procesadores y potenciales compradores de puré de ajo, jugo de limón, vegetales precortados.
- Se hizo la primera exportación de un contenedor de chiles congelados al Reino Unido a un comprador identificado por el Proyecto.
- Se exportó el primer contenedor de carne de cerdo a Guatemala. El apoyo de USAID-RED ha sido vital para la aprobación de la planta y obtención de los permisos de exportación.
- La unidad de monitoreo comenzó la capacitación a FUNDER sobre la elaboración de boletines. Se ha programado una segunda reunión de reforzamiento y retroalimentación.
- Se continúa brindando información de mercado a través de correos electrónicos y mensajitos de texto.

## GENERALES

- Visitas de USAID a clientes líderes y a actividades dentro del convenio con FUNDER, Visión Mundial y Caritas en La Paz, Intibucá y Comayagua.
- Visita del Subdirector de USAID y personal de USAID/Washington a clientes líderes de USAID-RED en Comayagua para ver operaciones de producción, procesamiento y empacadoras.
- Entrega de equipo a SAG Agronegocios (laptops y motocicletas).
- Entrega de motocicleta al Instituto San Martín de Porres en Coyoles Central.
- Inauguración de la planta de empaque donada por USAID-RED a la CREL en Olanchito.
- Reunión de trabajo con USAID para tratar asuntos administrativos a realizar en el último trimestre del 2008.
- Se asistió a capacitación de ética para contratistas de USAID.



Entrega de motocicletas a la SAG

## CAPACITACIÓN

En septiembre se realizaron 51 eventos de capacitación; se entrenaron 802 personas – 594 hombres y 208 mujeres.

Área	# Eventos	# Personas
Inocuidad de Alimentos	11	173
Procesamiento	5	52
Producción	37	577
<b>Total</b>	<b>53</b>	<b>802</b>

Ejemplos: Transplante/siembra, preparación de suelos, semilla, instalación de sistemas de riego, fertilización por riego, manejo de programa de nutrición, higiene personal, plátano, calibración de equipo, BPAs y practicas básicas, entre otros.



Instalación de sistema de riego, Comayagua

## RESULTADOS SELECTOS

### Francisco Morazán:

- Un productor sembró 0.5 hectárea de chile Nathaly, logrando un rendimiento de 1,218 sacos que vendió a un precio promedio de \$18.42 por saco con un costo de \$10,605, obteniendo una rentabilidad de 112%.
- Un productor sembró una hectárea de plátano, logrando un rendimiento de 76,000 libras que vendió a un precio promedio de \$0.17 por libra con un costo de \$4,211, obteniendo una rentabilidad de 207%.
- Un productor sembró 0.7 hectáreas de tomate, logrando un rendimiento de 4,500 gavetas que vendió a un precio promedio de \$3.50 por gaveta con un costo de \$ 4,737, obteniendo una rentabilidad de 233%.

### Comayagua:

- Un productor sembró cuatro hectáreas de cebolla, logrando ingresos de \$21,053, con un costo de \$12,632, obteniendo una rentabilidad de 67%.

### Copan:

- Un productor sembró 1.5 hectáreas de chile Nathaly, logrando un rendimiento de 5,500 bolsas que vendió a un precio promedio de \$6.30, con un costo de \$17,100, obteniendo una rentabilidad de 103%.

### Intibucá:

- Un productor sembró 10 tareas de papa, logrando un rendimiento de 40 quintales por tarea, la que vendió a un precio promedio de \$26.32 por quintal con un costo de \$368, obteniendo una rentabilidad de 186%.

### Yoro:

- Un productor sembró una hectárea de plátano, la que vendió en pie generando ingresos por \$7,895, a un costo de \$5,516, obteniendo una rentabilidad de 69%.
- Un colegio de segunda enseñanza sembró una hectárea de plátano, logrando un rendimiento de 98,000 libras, las que vendió a un precio promedio de \$0.11, con un costo de \$ 2,742, obteniendo una rentabilidad de 293%.

### Otros:

- Un distribuidor que se dedicaba exclusivamente al área de medicinas incorporó a su portafolio la línea de alimentos procesados de clientes asistidos por USAID-RED como ser: vegetales procesados, granola, dulces, frutas deshidratadas, tajadas de plátano, rompopo y rosquillas. Los procesadores han aumentado sus ventas, han mejorado sus eficiencias y ahora el distribuidor está evaluando la incorporación de nuevos productos procesados.
- El primer contenedor de productos étnicos para los hondureños en Estados Unidos fue inspeccionado por el FDA y su ingreso fue aprobado. Nuestro apoyo consistió en asegurar que los productos cumplieran con la ley de etiquetado de los alimentos.



Día de campo con plátano, Olanchito, Yoro



Invernadero de FUNDER, Azacualpa, La Paz