



Resumen mensual – Enero 2010

Programa de Diversificación Económica Rural

ANTECEDENTES DEL PROYECTO

El programa de Diversificación Económica Rural (USAID-RED) es una iniciativa de la Agencia de los Estados Unidos para el Desarrollo Internacional (USAID) con duración de cinco años a partir de agosto 2005. Su objetivo primordial es aumentar los ingresos y las oportunidades de empleo en las comunidades rurales de Honduras. USAID-RED se enfoca en aumentar la competitividad de las micro, pequeñas y medianas empresas rurales de Honduras (MIPYMEs), expandir sus ventas locales y exportaciones, y promover un aumento en la producción y las inversiones en productos de mayor valor y valor agregado.

USAID-RED finalizará sus actividades en Septiembre del 2010. Los resúmenes mensuales de USAID-RED están disponibles en línea en www.usaid-red.org. Si desea recibir esta u otras publicaciones automáticamente por email, puede inscribirse directamente en nuestro sitio.

Este resumen mensual es hecho posible por el soporte generoso de el pueblo Americano a través de la Agencia de los Estados Unidos para el Desarrollo Internacional (USAID). El contenido es la responsabilidad de Fintrac y no refleja necesariamente las opiniones de USAID o el Gobierno de los Estados Unidos.

PRODUCCIÓN AGRÍCOLA

Asistencia Técnica: En Enero, los técnicos de USAID-RED realizaron un total de 825 visitas a fincas de productores asistidos.

Siembras: Los clientes de USAID - RED sembraron 235 hectáreas de cultivos en Enero, incluyendo 27 de plátano, 5.8 de chile jalapeño, 18.8 de tomate, 5.2 de chile dulce, 4.6 de yuca, 4.3 de cebolla, 56 de maíz, 35.8 de sandía, 53.3 de melón para exportación, 11.7 de pepino para exportación y para mercado local, entre otros.

Riego: Se instalaron 72.4 hectáreas nuevas de riego por goteo, distribuidas así: 22 en Yoro, 10.7 en Copán, 5.1 en Cortés, 22.8 en El Paraíso, 11.5 en Francisco Morazán y 0.35 en Ocotepeque.

Capacitación: Se realizaron 55 eventos de capacitación, en donde participaron 358 personas.

Inversiones: Los productores comerciales participando en el proyecto invirtieron un total de \$236,469 destinados principalmente para la instalación de sistemas de riego por goteo, infraestructura para la producción, compra de semilla de plátano, equipo de fumigación, maquinaria agrícola, compra de vehículos de trabajo, bombas para riego y terrenos.



Photos by Fintrac Inc.

Revisión de pH en finca de plátano, Cantarranas, FM

Ventas de Cultivos Selectos de Productores Asistidos - Enero 2010

Producto	Volumen	Ventas (US\$)
Melón	4,903 M ³	722,500
Sandía	656 M ³	56,800
Tomate	1,049,000 lb.	319,100
Chile Jalapeño	1,439,300 lb.	294,700
Chile Dulce	409,900 lb.	95,300
Pepino	688,500 lb.	123,600
Plátano	716,900 lb.	110,800
Yuca	122,000 lb.	12,700

Buenas Prácticas Agrícolas (BPA's): El proyecto continúa promoviendo las buenas prácticas agrícolas. Se está recomendando preparación de suelos profundas para mejorar los drenajes y levantar camas más altas para la siembra de los diferentes cultivos. En preparación para la época de verano, está recomendando el uso de los subsoladores para romper el pie de arado en los terrenos, y en los cultivos de plátano y chile, principalmente, se ha hecho énfasis en el monitoreo y control de ácaros, que crean un gran problema durante estos meses. Se ha continuado con la instalación y ampliación de sistemas de riego por goteo. Se están midiendo presiones y descargas para aplicar las láminas de riego requeridas, actividad que se vuelve crítica en ésta época de verano. Se sigue trabajando en la siembra de barreras vivas de sorgo para proteger los cultivos del viento y control de virosis. Se está introduciendo la práctica de uso de manta térmica para control de vectores de virosis en otras zonas donde no se ha estado usando esta práctica. Se han seguido dando capacitaciones con tinta y lámpara fluorescente para monitorear la cobertura de las fumigaciones en los cultivos.

Resultados Selectos del Mes:

- Construcción de 2 plantas para empaque de plátano con capacidad para un contenedor por día (una en Olanchito y otra en La Lima). Una de ellas también cuenta con infraestructura para pelado de plátano.
- Un productor de Gracias, Lempira, mejoró su rendimiento en el cultivo del maíz, pasando de 12 qq./mz a 60 qq./mz, usando las técnicas promovidas por el proyecto USAID - RED, lo que significa un incremento en rendimiento del 500%.
- Un productor del sector de Lean, en Atlántida, construyó un invernadero con capacidad para la producción de 40,000 plántulas. Con esta infraestructura, ya no tiene que pagar por los servicios de maquilado de plántulas de chile jalapeño, además, podrá programar sus siembras de una mejor manera.
- Se envió el segundo contenedor de camote de la nueva exportadora en El Paraíso hacia el mercado de Canadá.

VALOR AGREGADO

Inversiones: Se realizaron inversiones por \$58,145 en equipo de procesamiento.

Exportadora de tostones de plátano: Se hicieron pruebas con yuca congelada y croquetas para exportación, buscando diversificar sus productos.

Tajadas de plátanos y de frijoles molidos (Tegucigalpa): Se desarrollaron nuevas presentaciones para pulpería y tiendas de conveniencia.

Vegetales pre-cortados (Tegucigalpa): Se realizó prueba de vegetales pre-cortados para chismol.

Tajadas de plátano (El Progreso): Se hicieron pruebas de filtrado de aceite para mejorar la calidad del producto.

Crush de piña: Se desarrollaron formatos de registro de proceso como parte de los programas de prerrequisito.



Revisión de finca de chile Jalapeño, Comayagua



Uso del barreno para medir humedad en el suelo, Comayagua



Empaque de camote para exportación, El Paraíso

Procesadora de plátano y yuca (Choloma): Se preparó la planta para la certificación internacional en sistemas de gestión de calidad, incluyendo trabajos en calidad, BPMs y HACCP. Se trabajó en base a los indicadores de eficiencia recientemente establecidos y haciendo reestructuración total de costos y sistemas de producción en base a resultados. Se diseñó plan de seguimiento para ver el avance de la planta hacia las metas. Se definieron estrategias para mejora para el 2010.

Vegetales pre-cortados (Comayagua): Se colaboró en la definición del plan de trabajo para 2010, enfocado en la búsqueda de oportunidades de negocio. Se está desarrollando una estrategia para cumplir con los requisitos de estos clientes potenciales. Se han evaluado los nuevos productos y efectuado su respectivo costeo.

Supermercados (El Progreso y SPS): Se está trabajando en el desarrollo de especificaciones para la compra de vegetales. Se está diseñando una estrategia de crecimiento en compra a productores asistidos por USAID-RED con programas de suplencia directa con volúmenes superiores a las 100,000 libras por mes.

Frijoles molidos (SPS): Se evaluó la planta para la identificación de oportunidades de mejoramiento y la mejora de la infraestructura de algunas áreas de proceso. Se apoyó en la instalación de nuevos equipos y se reforzaron temas de BPMs con el personal de la planta.

Jugos (SPS): Medición de rendimientos de las líneas de jugo de naranja y maracuyá para efectuar el costeo de estos productos y medir su rentabilidad. Se revisaron otras opciones de envase en la búsqueda de ahorros en empaques y para facilitar la operación de envasado.

Agronegocios apoyados por FUNDER: Se dio apoyo en proceso de lavado de zanahoria. Se discutió el flujograma de proceso por algunas mejoras que se están desarrollando en el centro de acopio. Se dio capacitación a productores en temas de pos cosecha y manejo de zanahoria con el objetivo de promover el cultivo en la zona, en el día de campo participaron más de 25 productores. Se revisó el proceso de uchuva en donde se debe mejorar en el tema de BPMs.

OTROS CLIENTES: Se definieron planes de trabajo a desarrollar en varias empresas de valor agregado. Se continuó con la preparación de finca y de planta para certificación de Global Gap en la zona sur del país. Se realizó auditoría educativa y también una pre auditoría para evaluación del estatus de implementación y seguimiento del sistema.

PROGRAMA CON INSTITUCIONES

Se realizaron 175 capacitaciones donde participaron 1,875 personas. Se realizaron 493 visitas de asistencia técnica a los diferentes grupos trabajando con las ONG's en Intibucá, Lempira, Ocotepeque, Copán, La Paz, y Francisco Morazán. En este mes se inició con las capacitaciones de Manejo Integrado de Plagas y



Prueba de filtrado de aceite para tajadas de plátano, El Progreso, Yoro



Pre auditoría para certificación Global GAP, empacadora y finca de melones, Choluteca

Enfermedades (MIPE), que son brindados por Cristino Melgar y Lorena Lastres.

Algunas actividades específicas realizadas con cada ONG se describen a continuación:

FUNDER: Se realizó una reunión general en donde se discutió el informe final del año 2009. Se definieron acuerdos y compromisos de ambas instituciones; además, se realizaron 125 visitas de asistencia técnica y 32 capacitaciones (244 participantes) en las diferentes unidades técnicas, orientadas a labores como preparación de suelo, trasplante, uso adecuado de agroquímicos, instalación y mantenimiento de sistemas de riego y nutrición vegetal.

VISION MUNDIAL: Se desarrollaron tres días de campo en granos básicos (maíz y frijol) de alto rendimiento con participación de productores y técnicos de varias instituciones. Se realizaron giras de intercambio, 21 capacitaciones formales (412 personas) y 158 visitas orientadas a calibración de equipo, instalación, mantenimiento y operación de sistemas de riego, uso adecuado de agroquímicos y destrucción de rastrojo.

CARITAS: Se realizaron 29 visitas orientadas a dar seguimiento en varios cultivos en actividades relacionados a las buenas prácticas agrícolas.

OCDIH: Se realizaron 19 capacitaciones (91 personas capacitadas) y 73 visitas dirigidas a la asesoría técnica en aspectos como manejo de agroquímicos en maíz dulce, instalación, manejo y operación de sistemas de riego, uso y calibración de equipo de aplicación.

HERMANDAD DE HONDURAS: Se realizaron 55 visitas donde se vieron temas como: instalación de flujómetros, manejo de huertos familiares, establecimiento de barreras, calibración de sistemas de riego, uso y manejo de agroquímicos, preparación de suelo y cosecha.

ODECO: Se realizaron 8 visitas orientadas al manejo de sistemas de riego, de malezas y manejo de cultivos.

FUNLESOL: Se realizaron 49 eventos de capacitación y 27 visitas donde se vieron las actividades de calibración de equipo, uso adecuado de agroquímicos, manejo de cultivos, y diseños y manejo de riegos.

CESAL: Se dieron 27 visitas relacionadas con manejo de cultivos, uso de tutorados y manejo de sistemas de riego.

MERCADEO

- Se continuó con la asistencia técnica a 10 empresas procesadoras y a 3 ONG's con análisis de la información de indicadores de ventas para la toma de decisiones. Se ha recomendado llevar esta información electrónicamente con formatos pre establecidos y fomentando su uso para poder monitorear la gestión de las ventas en las rutas y con algunos clientes.
- Se hizo un taller de capacitación para productores de Funder en Marcala, La Paz. Se impartieron los módulos de Ética Empresarial y Oportunidades de Negocios. Participaron 22 personas.



Construcción de invernadero, productor de Funder, Azacualpa, FM



Muestreo de plagas en lechuga, productor de Funder, Azacualpa, FM



Capacitación en oportunidades de negocios, Marcala, La paz

- Se establecieron 29 enlaces de mercado en el mes. Los más significativos son los de Hermandad de Honduras con supermercados en SPS y con compradores de El Salvador, la apertura de OCDIH y ECARAI con supermercados en SPS.
- Se logró la obtención de un préstamo para la compra de un camión para distribuir vegetales en la costa norte con una inversión total de \$61,104. Con esto se mejorará la logística y se reducirán drásticamente los costos de distribución.
- Se continuaron visitando los técnicos del Programa USAID – RED en varios departamentos del País.



Plátano y frijol en asocio, Jesús de Otoro, Intibucá

AGROFORESTERIA

- Se realizaron 33 eventos de capacitación sobre distintos temas relacionados con el manejo de las parcelas y en particular sobre yuca, plátano, rambután, maracuyá y chile tabasco. A los eventos asistieron 198 personas.
- Se realizaron 345 visitas de campo para actividades varias: Establecimiento y manejo agronómico de diferentes sistemas agroforestales, monitoreo de cosecha, pos cosecha, plagas y enfermedades, transporte de material vegetativo de los lugares de compra hacia las plantaciones, gestión de comercialización, entre otras actividades.
- Se participó en día de campo en lotes demostrativos de maíz y frijol coordinado por Visión Mundial, Yamaranguila y USAID - RED.
- Se levantó información de campo y se elaboraron los respectivos expedientes que fueron enviados al ICF (Instituto de Conservación Forestal) para emisión de Certificados de Plantación Forestal por parte de este organismo oficial.



Recopilación de datos de productores, Talanga, FM

GENERALES

- Se estableció la quinta alianza con el sector privado, AMANCO, donde los agronegocios asistidos por USAID -RED se beneficiarán con precios muy competitivos para sus sistemas de riego o accesorios para ampliar los que ya tengan la tecnología. AMANCO ofrecerá descuentos en cada línea de productos, y USAID-RED aportará un porcentaje del costo total de la compra. Es un beneficio al que pueden optar productores tanto de escala comercial como los productores beneficiarios de ONGs.
- Se dio inicio a una consultoría externa para identificar oportunidades que fortalezcan la asistencia técnica en cuanto a habilidades, destrezas y las tecnologías bajo el enfoque de extensión de Fintrac. En esta consultoría también se analizarán metodologías para garantizar la sostenibilidad en el largo plazo, tanto para productores de escala comercial como los técnicos de ONGs y sus beneficiarios.
- Se realizó una auditoría interna de los datos recogidos en campo para el análisis de indicadores del proyecto. Esta actividad es parte del control de calidad de la información del equipo de monitoreo y evaluación.
- Se completó el reporte trimestral del proyecto en donde se presentaron todos los indicadores. Se pudo observar que las metas se han alcanzado y sobrepasado según las proyecciones anuales en todos los indicadores principales como ser ventas (108%), empleo (131%), inversiones (174%) y clientes aumentando sus ingresos anuales en al menos 40% (141%).
- Se presentaron los resultados obtenidos por el proyecto en el 2009 a nivel gerencial y se establecieron planes de trabajo individualizados para el 2010.